

AZBOX's Быстрый Подъем


Alexander Wiese

AZBOX™ основанный в 2005 году, действительно стремительно ворвался как снаряд. Но на самом деле, фактически быстрее, так как AZBOX™ был всего лишь только изготовителем спутниковых приемников с 2007 года; на 2010 год они ожидают продажи 100 000 приемников. Мы загорелись желанием получить наилучшее понимание этой истории успеха, таким образом, мы решили пробраться в северную Португалию в индустриальную зону Мазедо (Mazedo) в районе Монцао (Монсао). На один километр дальше на север и мы были бы в Испании.


Хьюго Цондесса (Hugo Condessa) - президент компании. Мы встретились с ним в одном из уличных кафе в старом городе Мазедо (Mazedo), где он объяснил за чашкой кофе, как все это началось. Хьюго (Hugo) - спутниковый энтузиаст. "Я начал как спутниковый любитель дальнего и экзотического приёма (Dxer), когда цифровое телевидение только появилось", вспоминает Хьюго (Hugo), поскольку он вспоминает как все это началось 10-ть лет назад. В те времена он только терял деньги на приемниках. "Я покупал новый приемник примерно каждые три месяца; в конечном счете, у

■ OPENSAT™, изготовитель приемников линии AZBOX™, переместился в это здание только два года назад. Оно может быть найдено в Мазедо (Mazedo) в северной Португалии и в размере - 1100 кв.м.

A7VOX

A man with dark hair, wearing a white dress shirt and a black tie, is sitting in a brown leather office chair at a glass desk. He is smiling and looking towards the camera. On the desk in front of him are a computer mouse, a keyboard, a remote control, and a large glass water pitcher. To his right, there is a computer monitor on a stand and a small Mexican flag on a desk. The background is a plain white wall.

■ Хьюго Цондесса (Hugo Condessa), президент OPENSAT™ Limitada, в его офисе. Он - менеджер и технический руководитель.

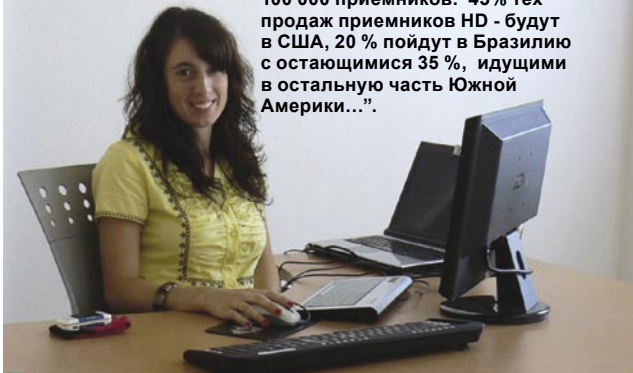
A man with grey hair, wearing a light-colored button-down shirt and dark trousers, is standing in an office. He is looking towards the camera with a slight smile. The background is a plain white wall with a circular light fixture.

■ Жозе-Луис Цондеса (Jose-Luis Condessa), главный финансовый администратор (CFO) в OPENSAT™ Limitada, с его женой Терезой (Teresa). Они ответственны за деловую сторону. Он объясняет, как расширилась численность персонала: “В 2005 году было только двое нас. В 2006 году наш первый служащий присоединился, в 2007 году у нас было пять служащих. В 2008 году было восемь, и в 2009 у нас было 22 служащих”.

■ Марлен Цондеса (Marlen Condessa) является Менеджером логистики. AZBOX™ использует паромное судно Шенкер (Schenker) для отгрузок продуктов и как их склад. Она объясняет нам немного об офисе продаж в Майами: “Мы продаем SD приёмники только в Америку. В 2009 году было примерно 250 000 ресиверов, из которых 35 % пошли в Парагвай, 25% в Уругвай, 20 % в Бразилию и 20 % в остальные части Южной Америки”.

Для приемников HD ситуация выглядит полностью иначе:

“...сначала продажи HD начались в 2009 году с 30 000 приёмников, но на 2010 год мы ожидаем достичь продажи 100 000 приёмников. 45% тех продаж приёмников HD - будут в США, 20 % пойдут в Бразилию с остающимися 35 %, идущими в остальную часть Южной Америки...”.



■ В офисе AZBOX™ на переднем плане – Алейндра Орtiz (Alejandra Ortiz), отвечающая за маркетинг, и на заднем плане Рита Рейс (Rita Reis), ответственная за проектирование.



■ Какие-нибудь вопросы касательно программного обеспечения AZBOX™? Обслуживание клиента AZBOX™ может быть достигнуто через форум в www.azbox.com/forum, где на вопросы или проблемы отвечает Луис Филипе (Luís Filipe) (передний план) и Фрэнсис Мартин (Francis Martin) (фон). Они также разыскивают замечания относительно AZBOX™ через другие интернет-форумы и таким образом получают ценные подсказки для улучшения программного обеспечения.



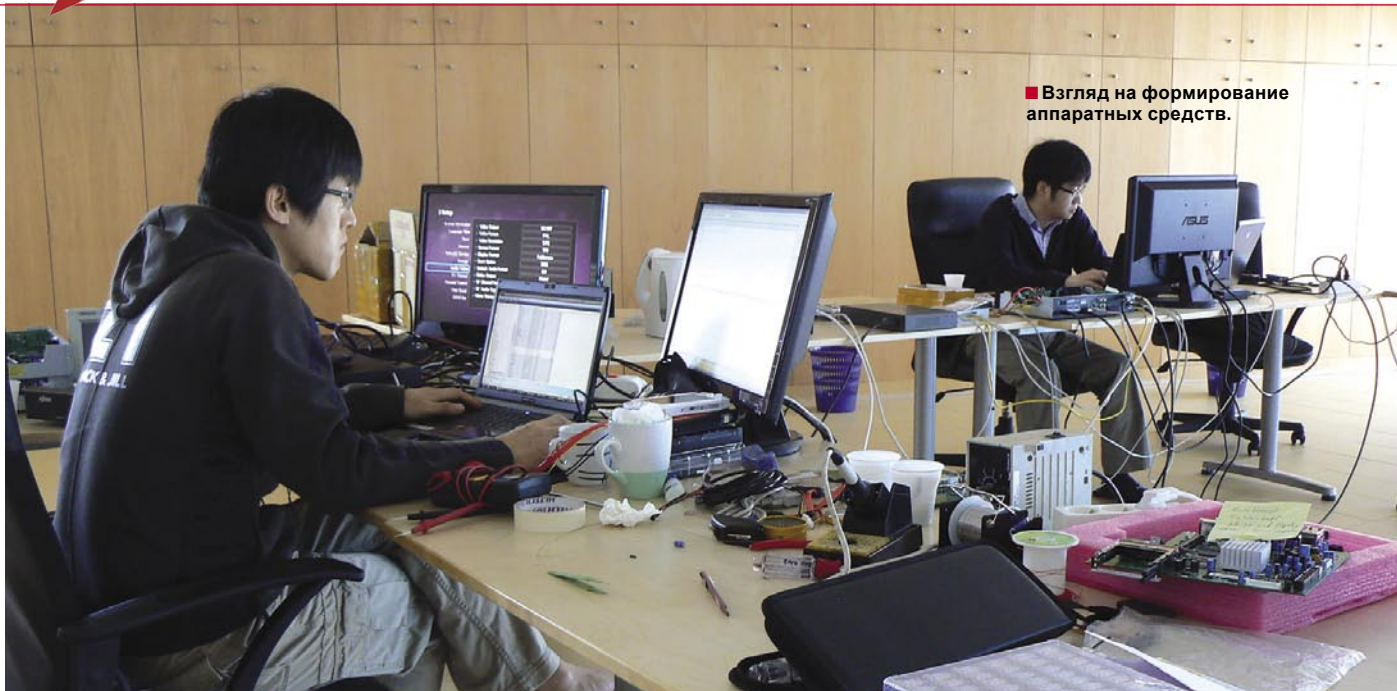
■ Леандро Гонсалвес (Leandro Goncalves) отвечает за девять инженеров программного обеспечения. Он следит за их работой и продвижением по усовершенствованию программного обеспечения AZBOX™. “Мы всегда открыты для новых заявлений от опытных инженеров программного обеспечения с хорошим знанием DVB.” Читатели, заинтересованные карьерным положением в AZBOX™, могут связаться с ним или непосредственно с Хьюго (Hugo).



меня дома было приблизительно 40 приёмников”. Кто-то, кто так интенсивно связан с хобби в некоторый момент, сделает из этого бизнес. Это было 2005 году. Вместе с Жозе-Луисом Цондеса (Jose-Luis Condessa) (“только с одной буквой «с»” комментирует Хьюго Цондесса (Condessa)) они использовали капитал в 5000.00 €uro, чтобы основать компанию OPENSAT™ Limitada. Сначала они были спутниковым дилером: они покупали и продавали различные приёмники разных марок наряду со всеми необходимыми принадлежностями, такими как конвертеры и парабола. Фактически поначалу два года были весьма успешны для недавно сформированной компании. “У нас были продажи пол миллиона €uro в 2005 году, и они увеличились до 800 000 €uro в нашем втором году”, напоминает Хьюго (Hugo). Скоро Хьюго (Hugo) начал понимать, что он мог сделать «мудрый

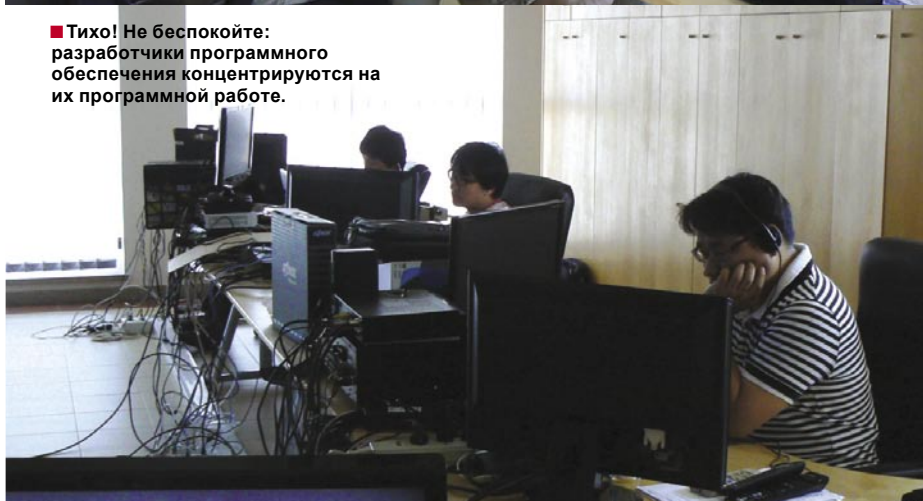
приёмник» лучше, совершенно один. Благодаря его опыту соприкосновения со многими различными моделями приёмников, он уже сумел идентифицировать все преимущества и неудобства этих моделей, и был также весьма знаком со всеми различными меню приёмника. Он также думал об этом с коммерческой точки зрения: вместо того, чтобы быть иждивенцем на изготовителях и переложить их программного обеспечения – из-за его отсутствия, он решил производить приёмники самостоятельно. Он нашел правильного изготовителя в Южной Корее – нет, не изготовителя приёмников – а скорее производителя ПК. “Приёмник – не что иное, как ПК”, объясняет Хьюго (Hugo). Секрет был в подборе правильных компонентах, прежде всего правильного программного обеспечения. Хьюго (Hugo) выбрал набор микросхем от Sigma™, чтобы составить сердце его приёмников AZBOX™. “Докумен-

тация для этого набора микросхем не является всеобъемлющей”, объясняет Хьюго (Hugo), “но этот чип делает всё, в чём я нуждаюсь, чтобы сделать что-либо”. Относительно наборов микросхем от других изготовителей Хьюго (Hugo) говорит, что, хотя они могли бы быть легче в использовании из-за полностью развитого программного обеспечения, у них нет всех особенностей, тех которые как он чувствует, необходимы ему. Доказательством того, что он был прав, может быть обнаружено в объёмах продаж: в первый 2007 год, в котором он начал продавать его собственную марку приёмника, продажи поднялись на 1.3 миллиона €uro. В 2008 году, году реорганизации производства, продажи уменьшились немного, только к 1.2 миллион €uro. Но в 2009 году продажи взлетели к 8.0 миллион €uro благодаря продаже примерно 55 000 приёмников. Хьюго (Hugo) является



■ Взгляд на формирование аппаратных средств.

■ Тихо! Не беспокойте: разработчики программного обеспечения концентрируются на их программной работе.



каналов". Другим основным моментом приёмника AZBOX™ была бы особенность слепого поиска DVB-S2, хотя Хьюго (Hugo) признает, что это было бы больше чем насилие над методом слепого поиска.

«Полноценный слепой поиск в DVB-S2 вероятно никогда не будет существовать», говорит Хьюго (Hugo), который обсуждал со многими изготовителями блоков настройки этот аспект, «рынок является просто слишком маленьким». Приёмник совместимый со слепым поиском должен не только взаимодействовать с Автоматическим прямым исправлением ошибок (FEC) и Автоматической скоростью потока (SR), он должен также быть в состоянии иметь дело с сигналом Автопилота (Auto-Pilot) и Автоматической модуляцией.

Относительно немного спутниковых энтузиастов дальнего и экзотического приёма (Dxers), которые встречаются на рынке, делают это слишком дорогостоящим, чтобы полностью развить функцию слепого поиска. TELE-satellite планирует испытать новый приёмник AZBOX™ с IP телевидением, арабским меню и мягким слепым поиском в следующем выпуске. В то время как технический персонал постоянно работает, улучшая программное обеспечение, AZBOX™ расширяется на новые рынки. «В настоящее время мы хорошо установлены в Европе и Америке», объясняет Хьюго (Hugo), «но теперь мы хотим окунуть наши ноги на Ближнем Востоке и в Африке». Важный строительный блок для этих усилий будет завершением арабского меню управления; оно должно быть закончено к тому времени, когда этот выпуск достигнет газетных киосков. «Мы счастливы, когда какой либо дистрибьютор из тех областей входит в контакт с нами», говорит Хьюго (Hugo), «Прямо сейчас мы сотрудничаем с 20-ю дистрибьюторами в Европе, 10-ю в Северной Америке и еще 20-ю в Центральной и Южной Америке». Хьюго (Hugo) указывает нам на очень драматичный пункт: «Начиная с основания

один раз, чтобы посетить клиентов, указывает, что "... все еще есть рынок для приемников SD в Латинской Америке...". Вместе с его партнером Жосе-Луисом (Jose-Luis), они обдумывают, продолжать ли с обычным бизнесом там или сконцентрироваться полностью на моделях HD. Это - одно из тех деловых решений, у которого нет легкого ответа.

Так, на что похоже будущее? Есть какие-нибудь планы будущих приемников в разработках?

Хьюго (Hugo) крайне убежден: «Интернет-телевидение уже на подходе!». Команда разработки программного обеспечения AZBOX™ чрезвычайно сосредоточена на объединении телевидения и сети в приемниках AZBOX™. Тогда клиент сможет наслаждаться содержанием отовсюду, начиная с блоков настройки для DVB-C, DVB-T (включая американскую версию ATSC), и конечно DVB-S так же как уже доступный DVB-S2. «Мы также работаем над улучшением нашей собственной «активной» системы программирования «AZBOX™ GoGo», комментирует Хьюго (Hugo) его будущие планы, «это позволит еще легче обновлять внутренний список

еще более оптимистичным на 2010 год: «Мы ожидаем, что продажи будут между 12-ю и 15-ю миллионами €uro с совокупной продажей приблизительно 100 000 приемников». Это в некотором роде честолобивые числа - но Хьюго (Hugo) приготовил им простое объяснение: «Мы имеем дело здесь с моделями HD приемников, которые естественно немного дороже, чем модели SD». В самом деле, AZBOX™ отгружает приёмники HD только в Европу. Возможно ли, получить SD приёмники от AZBOX™? «Абсолютно», говорит Хьюго (Hugo), обращаясь к дочернему офису в Майами, Флорида, «Мы открыли там офис в 2008 году с четырьмя служащими, которые прикладывают руки к продажам в Северной, Центральной и Южной Америке». Хьюго (Hugo), который любит посещать Америку и путешествует туда три или четыре раза в год в течение нескольких недель за

■ У AZBOX™ есть более чем достаточно спутниковых антенн. Хьюго Цондесса (Condessa) объясняет нам, указывая на каждый малошумящий приёмный блок. Он жестикулирует к малошумящему приёмному блоку для 7° в.д., рядом малошумящий приёмный блок для 10° в.д., 13° в.д. и 19.2° в.д. Антенны составляют 1.8 метра в диаметре. Мачта, которая несет антенну DVB-T, имеет сверху антенну 90 см прицеленную на 30° з.д., ниже той другая антенна на 90 см для 9° в.д. и под ней антенна на 100 см с двигателем для тестирования USALS™. Направо две 1.8-метровых антенны для 12.5° з.д. и 15° з.д., так же как 7° з.д. и 5° з.д. плюс 1.5-метровая антенна для 1° з.д. Большая 2.4-метровая антенна слева нацелена на 28.2° в.д., 23.5° в.д. и 26° в.д. В складском помещении Хьюго (Hugo) показывает нам основания антенн для еще двух 3.0-метровых парабол: «Одна для Ки-диапазона и другая для С-диапазона, у обоих будут двигатели». Эти антенны будут установлены в месте к тому времени, когда этот выпуск будет издан.

**A1BOX**



■ Все конвертеры – малюшмящие приёмные блоки с четырьмя (quarto) выходами с высококачественным кабелем, направляют спутниковые сигналы через мультипереключатель внутрь здания. Рабочая станция каждого техника питается двумя линиями, которые позволяют получить независимый доступ в любое время к каждой спутниковой антенне. Служащие могут быть замечены здесь отмечающие индивидуальные кабельные линии этикетками.

нашей компании, мы не потеряли ни одного дистрибьютора”.

Это умозаключение похоже на то: когда есть проблемы, они решены и таким способом, которым удовлетворены обе стороны. Это не только польза, а скорее лучшая предпосылка для действительно долгосрочного сотрудничества! Энергия, которая проявлена Хьюго Цондесса (Hugo Condessa), его партнером Жозе-Луисом Цондеса (Jose-Luis Condessa) и всей командой AZBOX™, только через несколько лет показала, как быстро возможно расти. Длительный рост в AZBOX™ гарантируется!

TELE-satellite World

[www.TELE-satellite.com/...](http://www.TELE-satellite.com/)

Download this report in other languages from the Internet:

Arabic	العربية	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/ara/azbox.pdf
Indonesian	Indonesia	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/bid/azbox.pdf
Bulgarian	Български	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/bul/azbox.pdf
Czech	Česky	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/ces/azbox.pdf
German	Deutsch	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/deu/azbox.pdf
English	English	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/eng/azbox.pdf
Spanish	Español	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/esp/azbox.pdf
Farsi	فارسی	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/far/azbox.pdf
French	Français	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/fra/azbox.pdf
Hebrew	עברית	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/heb/azbox.pdf
Greek	Ελληνικά	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/hel/azbox.pdf
Croatian	Hrvatski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/hrv/azbox.pdf
Italian	Italiano	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/ita/azbox.pdf
Hungarian	Magyar	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/mag/azbox.pdf
Mandarin	中文	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/man/azbox.pdf
Dutch	Nederlands	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/ned/azbox.pdf
Polish	Polski	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/pol/azbox.pdf
Portuguese	Português	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/por/azbox.pdf
Romanian	Românesc	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/rom/azbox.pdf
Russian	Русский	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/rus/azbox.pdf
Swedish	Svenska	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/sve/azbox.pdf
Turkish	Türkçe	www.TELE-satellite.com/TELE-satellite-1001/tur/azbox.pdf

Available online starting from 27 November 2009